

Starke Partner im Bereich Netzwerk und Security

Partnerschaften sind ein wesentlicher Eckpfeiler der NCP Firmenphilosophie. Gemeinsam mehr erreichen, d.h. den Marktbedürfnissen umfassend zu entsprechen, das ist die zentrale Zielsetzung unserer Unternehmens- und Produktpolitik.

NCP Remote Access-Software wird weltweit erfolgreich in Virtuellen Privaten Netzen von Unternehmen aller Größen und Branchen sowie bei Dienstleistern, Providern und Behörden eingesetzt.

Der universelle Zugriff auf zentrale Datenbestände und Ressourcen, die sichere Übertragung sensibler Daten via öffentlicher Netze und der Schutz des zentralen Datennetzes vor Angriffen wird auch künftig das zentrale Thema in den IT-Abteilungen sein.

Drei Ebenen mit spezifischen Vorteilen und NCP-Leistungen

Eine übersichtliche Struktur mit **drei Ebenen der Partnerschaft**, orientiert sich an Ihrem Engagement als Vertriebspartner und den gemeinsamen Vermarktungszielen.

NCP setzt weltweit technologische Maßstäbe im Bereich VPN Lösungen (speziell Remote Access) und bekennt sich zu 100 % zum indirekten Vertrieb.

Als Partner profitieren Sie von drei transparenten und klaren Partner-Stufen.

Bereits **Registered Partner** erhalten regelmäßig Informationen zu Produkten und Aktionen.

Im **Silver- und Gold-Status** mit einem gemeinsamen Partnervertrag steigt der Grad der individuellen Unterstützung bis hin zu maßgeschneiderten Marketingkampagnen.

Die Erfolgspyramide



	<p>Voraussetzungen</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Online-Anmeldung 	<p>Vorteile</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Sofortrabatt auf Listenpreis ▪ Web-Listung im Bezugsquellenverzeichnis
	<p>Voraussetzungen</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Zertifizierung ▪ Vertrag ▪ Umsatz p.a. 100.000 € 	<p>Vorteile</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Enterprise-Projekte ▪ Vertriebsunterstützung ▪ Support ▪ hoher HEK-Rabatt ▪ Jahresbonus
	<p>Voraussetzungen</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Zertifizierung ▪ Vertrag ▪ Umsatz p.a. 500.000 € 	<p>Vorteile</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Customized Enterprise-Projekte ▪ privilegierter Partner ▪ Account Manager ▪ erhöhter HEK-Rabatt ▪ Jahresbonus

Next Generation Network Access Technology

NCP Partnerprogramm

Kurzübersicht



Als registrierter Partner führen Sie NCP Secure Entry Lösungen in Ihrem Produktportfolio und profitieren von folgenden Vorteilen zur optimalen Beratung Ihrer Kunden:

- detaillierte Produktinformationen
- kostenfreie Marketing-Materialien
- regelmäßige Partner-Newsletter per E-Mail
- Händlerkonditionen



Als Silber-Partner verfügen Sie über einen guten Zugang zu mittelständischen und großen Unternehmen mit entsprechenden Fachabteilungen. Eine qualifizierte und vertragsbasierte Zusammenarbeit erlaubt Ihnen den Zugriff auf das spezielle NCP Produkt- und Lösungsportfolio für Juniper SRX/vSRX. Zusätzlich zu den Vorteilen eines registrierten Partners profitieren sie von:

- exklusiven Bezugs- und Vertriebsmöglichkeiten
- der kostenlosen Support Hotline
- MDF-Programm
- Rabatten auf Workshops und Zertifizierungen



Auf der höchsten Stufe bieten Sie als Gold-Partner Beratung, Produktschulungen und weitere Dienstleistungen rund um die Produkte des Herstellerportfolios für die Juniper SRX/vSRX Serie an. Sie liefern das Produktspektrum und haben ein zertifiziertes Team, das sämtliche Kundenanforderungen und Variationen unterstützt. Neben den Vorteilen des Silber Partners profitieren Sie von:

- direkter Unterstützung durch NCP
- erhöhten Rabatten gegenüber anderen Partnerstufen
- umsatz- und zielabhängigem Jahresbonus (Cash)
- Ihrem persönlichen NCP Ansprechpartner

Next Generation Network Access Technology

NCP Partnerprogramm

Kurzübersicht



NCP Partnerstufen	Registered	Silver	Gold
Produkt			
Verkauf NCP Secure Entry Clients	ja	ja	ja
Verkauf NCP Exclusive Entry Clients für Juniper SRX	ja	ja	ja
Verkauf NCP Exclusive Remote Access Solution für Juniper SRX	nein	Ja	Ja
Markenpolitik			
Verwendung des NCP Partner-Logos	ja	ja	ja
Verwendung des NCP Partner Firmenlogos nach Zertifizierung	nein	ja	ja
Vertrieb			
Account Management	nein	ja	ja
System Engineer	nein	kostenpflichtig	kostenpflichtig
Unterstützung Angebotserstellung	nein	ja	ja
Leadkampagnen	nein	berechtigt	berechtigt
Projektunterstützung	nein	ja	ja
Pre-Sales Support	nein	Unterstützung	vorrangige Unterstützung
Marketing			
Partner-Marketing	ja	ja	ja
Partner-Newsletter	ja	ja	ja
Partner-Webinare	ja	ja	ja
Einladung zur Beteiligung an Veranstaltungen von NCP	ja	ja	vorrangig
Werbekostenzuschüsse (WKZ)	nein	ja	ja
Jahresbonus	nein	ja	ja
Support			
E-Mail Support	ja	ja	ja
Supporthotline	kostenpflichtig	unentgeltlich	unentgeltlich
SE-Support	auf Anfrage	auf Anfrage	auf Anfrage
Training			
eLearning/Webinare	ja	ja	ja
Technisches NCP Training (online Basic und Advanced)	nein	ja	ja
Rabatt Teilnehmer	nein	ja	ja
Anforderungen an die Partner			
Zertifizierte Account Manager	1	2	3
Zertifizierung technischer Experten pro Jahr	nein	1	2
Gemeinsamer jährlicher Business-/Marketingplan	nein	ja	ja
1/4 jährliches Reporting	empfohlen	empfohlen	ja
Gültiger genehmigter NCP Vertrag	nein	ja	ja
Onsite Support	nein	ja	ja
Hersteller Support	ja	ja	ja
Entwicklungssupport	nein	ja	ja
HEK- Rabatt auf Exclusive-Produkte	nein	20%	25%
Projektmeldung Rabatt auf Exclusive Produkte	nein	5%	10%
Aufbau und Betreuung von Testinstallationen	nein	ja	ja
Mindest-Umsatz p.a.	nein	100.000 €	500.000 €

Next Generation Network Access Technology